



index

- NEWS
全国 5 S活動発表会&優秀班表彰!
- Boss Message
ネスト的競争戦略論
- 営業所の取り組み
ネストを語る会@川崎 夜光・茨城
新入社員 山小屋合宿研修
- マネトーク!~マネージャーへの愛を語るトークナー~
第七弾☆川崎夜光TC
- 安全スローガン
- お誕生日お祝い
- 低燃費No.1
- 新しい仲間紹介
- 来月の予定

NEST GOOD NEWS

NO. 3 2 9

2019年2月25日

発行人：株式会社ネストロジスティクス
広報企画室
<http://www.nest-logi.co.jp>

5 S 活動発表会開催!&最優秀班の表彰★

1月15日・16日の二日間で、第15回目の5S活動の発表会を行いました。今回もSkypeで全国の営業所を繋ぎ、インターネット中継型での発表会でした。

第15回目の今回は、昨年10月～12月までの3ヶ月間を期間として活動を行いました。前回の第14回は初めての全国での活動ということもあり、手探りな中での活動班も多くありましたが、今回はほとんどの営業所が前回よりもバージョンアップした活動が出来ていたのではないのでしょうか😊💡!?



最優秀班の
出島営業所1班!

おめでとう
ございます😊☆

リーダーの佐野マネージャー



発表の後は1番良い活動をしていた班を選んでの投票が行われます。今回全22班の中から🏆**出島営業所 1班**🏆が最優秀班に選ばれました!

今回の出島営業所1班の活動は「変えよう!変わろう!意識改革」をテーマに掲げ、倉庫と事務所を範囲とした活動内容でした。現在の問題点を洗い出し、全員の意識を変えるための活動や社外の方も巻きこんでの活動が評価されての受賞でした。総評では「倉庫のレイアウト図をぜひ自班も真似したい」「配送員への意識づけがみられてよかった」「汚さない宣言”で荷主様へのアピールも出来ていて見習いたい」といった意見が集まりました(^ ^)最優秀受賞、おめでとうございます!

次回は2月～4月が活動期間です!繁忙期ですが、計画的に活動しましょう!



新入社員研修

山小屋合宿研修

に行ってきました!



2月16日(土)～17日(日)の1泊2日で、恐羅漢のロッジを利用した新入社員研修合宿を行いました。

1日目: イグルー作り

イグルーとは雪のブロックで作るシェルターで、毎年恐羅漢で“世界イグルー選手権”が行われているのですが、今年は雪が足りず大会は中止に…。大会参加はできませんでしたが、ロッジ前にてイグルー作りを行い、自分たちで考えて作る中で、準備や段取りの大切さなど、今後の業務に活かせる発見が沢山あったようです(^ ^)それぞれの得意分野を見つけて作業を分担し、今回先輩社員として同行してくれた阿部くんもキレル頭脳で活躍してくれました♪



2日目: マネジメントゲーム

2日目は頭を使う研修で、あの孫正義社長もハマったという「マネジメントゲームMG」を体験しました。佐野副社長にルールを教えていただきながら、2人1組のペアでやってみますが…難しい〜😓!!!思考ストップしそうになりながらもゲームを通して、経営の考え方、利益を生むためのお金の流れなどを考えることができました(^ ^)

1年目の研修はこれで最後!春からの成長が全員に見られて、担当の村上先輩も嬉しそうでした♪4月からは新入社員も入り、先輩になります!同期団結して頑張りましょ〜!(>▽<)/❤️

ネスト的競争戦略論



迫 慎二

競泳女子の池江璃花子選手が自身の白血病を告白した。衝撃的なニュースでした。まだ18歳という若さで「神様は乗り越えられない試練は与えないはず」とポジティブな気持ちで「必ず復活する」と言う決意を含めたメッセージにすごく感動した。すごい人だと素直に思う。競泳で日本を代表して世界と戦うトップスイマーの彼女の「競争理論」は常に自分に勝つ!とすることだと思ふ。僭越ながら私も脊髄損傷で下半身不随から復活するためにリハビリを続けているときに「自分に勝とう」と思った。祈ることと見守ることしかできないけれど池江選手の復活をを強く願っています。がんばれ〜!

話は変わり企業経営競争の中で生きる私たちも社会の中で競争をしている。負けられない競争だ。そこで最近、ハーバードの教授マイケルEポーター氏著の「競争戦略論」を読んだ。4回読み返して少しだけ理解できたところだが、その中に五つの競争要因＝ファイブ・フォースと言う構造図がある。簡単に説明すると以下のようになる。

- 1, 業界内のライバル企業
- 2, 顧客(買い手)との価格交渉
- 3, サプライヤー(仕入先)との価格交渉
- 4, 新規参入者の驚異
- 5, 代替品(代替サービス)の驚異

過去に読んだピーターFドラッカーのマネジメントでは「我々の商品は何か?」「我々の顧客は誰か?」という問いがあった。どちらも共通しているのは自分たちのポジションをどう定義するか?と言う事だ。我々の競争相手はどここの会社か?ライバルはどここの会

社か?ははっきり言ってよく分からない。わかりにくい。〇〇運送、〇〇物流という会社がライバルなのか? そういう場合もあるが、そうばかりでもない。そして顧客からの要求は厳しく高い。価格だけではなく高い品質と付加価値を期待される。サプライヤーも同様だ。新規参入業者も後を絶たないし、新規参入業者の方が勢いもある。そして最大の脅威はイノベーションによってどこから来るのか分からない「代替品」となる新技術による見えない敵の存在だ。これが一番の脅威かもしれない。イノベーションによって私たちの仕事は自動運転トラックやロボットなどに変わるかもしれない。ではどうやってこの競争に勝つのだろうか?

「もっと良い方法はないか?」

答えはこのフレーズにある。つまり我々の競争相手は我々自身であり、昨日より今日、今日より明日・・・と自分自身に勝ち続けなければならない。成長を続けるということだ。合い言葉は、もっと良い方法はないか!である。我々のサービス(商品)の中で最も特徴的なモノ、収益性の高いモノ、それを利用する顧客は誰か、その顧客は満足しているか、と日々問いかけ「もっと良い方法はないか」と追求する。そして進化する。自分に勝つことで競争に勝つ。次の50年に向けてネストロジスティクスの競争戦略を具体的に作っていく必要がある。まずは自分自身との競争に勝つ事から始めること。続いて我々独自のファイブ・フォースを定義することが課題だ。

平成31年2月 代表取締役社長 迫 慎二

3月安全スローガン

「交通渋滞も冷静と落ち着きで事故防止」

～ 安全衛生企画室 ～


★先月の燃費NO.1★

10t	小土井 公司 (トヨタ)	4.48km
8t	田中 秀樹 (福岡営業所)	5.51km
4t	川上 忠光 (馬木営業所)	7.64km
3t	能島 勇生 (福山営業所)	8.40km
2t	工藤 友博 (岡山営業所)	8.79km
1t	長井 博樹 (福山営業所)	8.86km

おめでとうございます!

★ 来月の予定 ★

3月 3日(日)	桃の節句
3月14日(木)	ホワイトデー
3月21日(木)	春分の日
3月22日(金)	安全衛生・所長会議

 **春分の日**
春分の日「春のお彼岸」の中日にあたり、2019年は3月21日(土)です。「自然をたえ生物を慈しむ」ことを趣旨として国民の祝日に制定されたそうです。



ちなみに・・・春分の日に食べる「ぼたもち」と「あはぎ」って同じものって知ってましたか!?

マネージャー愛を語るトークコーナー マネトーーウ!

このコーナーは、全国の営業所から、「うちのマネージャーのココが大好き!」「うちの営業所のココはどこにも負けない!!」といったマネージャーや自営業所への愛を叫ぶアピールコーナーです!

今月の営業所は、、、川崎夜光TC です!!

マネージャー兼務 Mikami ryou
専務取締役：三上 亮(50)

1死1回答者:

三澤 春陽さん 4年目(写真左)

玉寄 裕哉さん 1年目(写真右)



—今回は神奈川県川崎市に「川崎営業所・TC」と「夜光TC」の2拠点を担当されている三上専務について、夜光TCの三澤さんと玉寄さん(以下③・⑤)にお話を伺います!さっそくですが、三上専務ってどんな方ですか?

③「三上専務は取締役という立場にも関わらず、とても話しやすい方です。僕が入社した際には専務が面接してくださいましたが、その時から「話しやすい方だな」という印象を感じていました。あと、男性的な強さと女性的な細やかさの両面を持たれていて、たまに「細かすぎ!!」と思う時も正直あります(笑)」

⑤「私は最初は「ちょっと怖いな」という印象がありました。ですがみんなとフレンドリーに話してくださり明るくて面白いです。自分は無口な方なんですけど、専務から話しかけてきてくださってとても嬉しいです」

—男性的なところと女性的なところ、とてもわかります!しかも「取締役」という立場上、ひときわ厳しいところもあるんじゃないですか?

③「それはもう、厳しくて口うるさいです(笑)でもそれ以上に本当に優しい方です。僕の個人的なことなんですけど、入社したばかりの頃家庭で大変な時期があったんです。入社したばかりの人間のプライベートな話に対してもとても親身になって聞いてくださり、助けていただきました。」

それから1~2年経ったくらいにまた色々あり、それでも今回は専務には言わずにいたんです。ですが専務はどこかからその話を聞かれて、仕事にも関わらず時間をとって『俺になにも相談せんのは冷たすぎるんじゃない?俺と三澤さんの中じゃん!!』って言ってくださったんです。もう甘えてはいけない、と思って言わなかったのに、専務からそう言っていただき本当にすごく嬉しかったです。愛情を感じました。」

—そんな三上専務率いる夜光TCの、どこにも負けない自慢はなんですか?

④「やはりチームワークだと思います。各エリアに担当を分けて作業をしているんですが、終わっていない人がいたら絶対に一人にせず、みんなで最後まで協力して一緒に終わらせます。」

⑤「僕はけっこうアツイタイプなんですけど、皆さん素直な方が多く、『もっとこうしてみたいんだけど』と意見を言うようになるなり、一人で背負っている気持ちが大きかったのが相談できる相手が増えてきて心強いんです。そうやって助け合えるところが夜光の魅力です!」

—それでは最後に、三上専務に要望や愛の言葉をぶつけてください!!

④「ある日の朝、バイクが壊れて会社に行けなくなった時、専務が車でバイク屋まで連れて行ってくださったこと、本当に感動しました。嬉しかったです。まだまだお話ししたことは少ないですが、僕は専務のことが好きです。これからも宜しくお願いします。」

⑤「専務はよく、『これ俺がやっつくけいよ〜』って言ってなんでも自分でやっちゃいますが、もっと僕を頼ってください!(・・っていうと何でも増えそうで怖いけど・・)それと、去年は体が『あちこち痛い』と仰っていたので、今年は体を大事にしてくださいね!」

—三澤さん、玉寄さんありがとうございました!専務の強さと優しさにお二人が惚れ込んでらっしゃるのがとても伝わるインタビューでした!

それでは三上専務、次の指名をお願いします!



次回は・・・

「大阪営業所」

よろしく!

☆ 営業所の取り組み ☆

ネストを語る会 in 川崎・夜光 & 茨城営業所

1月19日・21日に関東にてネストを語る会(通称ネストコンパ)が開催されました!



「私の理想の会社」をテーマにそれぞれの想いを語り合い、終始笑顔絶えない時間となりました😊
想いを一つに、強固な組織となるために、今後もコンパは続きます!



☆ 来月のお誕生日 ☆

3月1日	川島 正之	46	夜光 TC
3月2日	清水 幸太	39	茨城営業所
3月3日	馬場 崇	37	熊本営業所
3月4日	山本 秀夫	44	本社 馬木
3月4日	平田 誠	45	熊本営業所
3月5日	川重 高典	51	出島営業所
3月5日	新田 一夫	51	浜松営業所
3月6日	村田 明夫	55	仙台営業所
3月11日	坂口 博文	54	熊本営業所
3月11日	佐々木 充里	44	仙台 TC
3月12日	石川 まゆみ	43	夜光 TC
3月16日	久文 憲一	72	本社
3月17日	神崎 慎也	36	岡山営業所
3月18日	佐々木 潤一	49	仙台営業所
3月22日	渡辺 義之	41	仙台営業所
3月24日	張 天飛	37	本社
3月24日	石垣 ゆかり	29	仙台 TC
3月26日	南京 極 光	28	本社 馬木
3月27日	勝木 晴也	21	山口営業所
3月27日	平田 康	38	福岡 TC
3月30日	大隅 康弘	49	出島営業所

お誕生日おめでとう
ございます♪

3月生まれのみなさん♪

☆ 新しい仲間のご紹介 ☆

仙台営業所・TC

石垣 ゆかりさん
佐々木 充里さん

茨城本社

武田 晃司さん

大阪営業所

秋山 和也さん

出島営業所

小島 武志さん
角濱 宏郁さん

山口営業所

西村 正俊さん
三好 友樹さん

川崎夜光TC

石川 まゆみさん

浜松営業所

青木 純さん

岡山営業所

阿波井 康さん

福岡営業所

豊田 武史さん

熊本営業所

木場 光一さん

12月・1月付で
社員登用されました!
これからも宜しく
お願いします!

株式会社ネストロジスティクス

〒732-0031 広島県広島市東区馬木7-1984

TEL (082)883-0700 FAX(082)883-0701

・オフィシャルHP: <http://nest-logi.co.jp/>

・ネストグループ求人HP: <https://recruit.nest-logi.co.jp/>

・ご意見ご感想はこちらまで >> news@nest-logi.co.jp

検索 ネスト 広島